



Meona
Die klinische Software

Sie arbeiten gerne im Team? Sind interessiert an innovativer medizinischer Software für Kliniken und Krankenhäuser in Europa? Sie möchten Verantwortung übernehmen und etwas bewegen? Dann bieten wir Ihnen den richtigen Rahmen für die Entfaltung Ihrer Persönlichkeit, denn wir möchten gemeinsam mit Ihnen die Krankenhaus-Welt ein bisschen besser machen. Als europaweites tätiges, dynamisch wachsendes Unternehmen der Software-Branche zählen wir zu den namhaften Anbietern von Lösungen zur Verbesserung der Patientensicherheit, zur Steigerung der Versorgungsqualität und zur Dokumentation von medizinischen Entscheidungen.

Unser Standort ist die attraktive Universitätsstadt Freiburg.

Wir suchen ab sofort für unsere Abteilung Sales eine/n

Senior Sales Manager/in (m/w/d) für DACH

Das sind Ihre Aufgaben:

- Operative Verantwortung für die Bearbeitung und Betreuung des Kundenstammes im eigenen Verkaufsgebiet
- Selbständige Akquisition von Neukunden
- Auf- und Ausbau eines Netzwerkes innerhalb der Softwareindustrie
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und -analyse
- Erstellung der Verkaufs- und Marktplanung

Das ist Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder fundierte kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung sowie nachweislicher Erfolg bei der selbständigen Bearbeitung eines Verkaufsgebietes
- Nachweisbare Führungserfahrung
- Freude und Sicherheit im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägte Kommunikations-, Service- und Organisationsfähigkeit
- Sehr gute deutsche Sprachkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft
- Kreatives Denken und Strategie
- Proaktiv und eigenmotiviert

Wir bieten:

Wir bieten Ihnen eine attraktive Vergütung und umfangreiche Sozialleistungen. Als junge, dynamische Firma bieten wir ein innovatives, engagiertes Team mit flachen Hierarchien und guten Gestaltungsmöglichkeiten. Erleben Sie die attraktive Möglichkeit, Prozesse im Gesundheitswesen von einer ganz anderen Seite zu verändern – und erleben Sie, wie verbesserte Patientensicherheit und Zufriedenheit der Mitarbeiter eines Krankenhauses Hand in Hand gehen. Fortbildungen und persönliche Weiterentwicklung sind für uns sehr wichtig.

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter der Angabe von mindestens zwei Referenzen und Ihren Gehaltsvorstellungen bitte an PD Dr. Tobias Schäfer, Meona GmbH, Human Resources, Rathausgasse 48, 79098 Freiburg, gerne auch elektronisch an hr@meona.de. Eingesandte Unterlagen können nicht zurückgeschickt werden.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Frühester Eintrittstermin: ab sofort